

SOVOS

¿Es hora de replantearse su estrategia de facturación electrónica con SAP?

Por qué hacer esto correctamente tiene implicaciones comerciales que van más allá del cumplimiento



Índice de contenidos

- 1** Tengo SAP - ¿Cuáles son mis opciones para la facturación electrónica?
- 2** TCO y el alto costo de lo gratuito
- 3** ¿Solución especializada o “hágala-usted-mismo”?
- 4** Por qué hay que hacerlo bien
- 5** ¿Qué hago ahora?



Tiene SAP y necesita resolver sus necesidades de cumplimiento de facturación electrónica: ¿cuáles son sus opciones?

Cuando se trata de implementar una solución de facturación electrónica, los clientes de SAP se enfrentan básicamente a dos opciones: crear sus propias herramientas sobre la arquitectura SAP o seleccionar un proveedor integral. Estos son dos enfoques distintos con caminos muy diferentes hacia su objetivo final. ¿Cuál es el mejor para su empresa? Analicémoslo.

- **Opción uno, crear sus propias herramientas:** el enfoque de crear y mantener sus propias herramientas se basa en una infraestructura gratuita, que puede resultar atractiva a primera vista para quienes se preocupan por los costos, aunque hay que tener en cuenta el costo total de propiedad (TCO). Esta está lejos de ser la ruta más directa hacia el cumplimiento de la facturación electrónica. De hecho, muchos de quienes han hecho este viaje lo describen como la ruta pintoresca, llena de paradas y comienzos y cosas que nunca habíamos visto. Si dispone de recursos limitados en términos de tiempo y conocimientos técnicos, puede que quiera pensarlo dos veces antes de optar por esta opción.
- **Opción dos, seleccionar un proveedor de punta a punta:** la solución de punta a punta involucra a otro proveedor que requiere implementación, pero menos recursos para supervisar y mantener. Seleccionar una solución de este tipo para sus necesidades de cumplimiento de facturación electrónica es un camino más directo. No hay grandes giros y vueltas, pero le hará ganar puntos por su rapidez y eficiencia. Hay un costo inicial único que probablemente sea más alto y un período de implementación que requerirá soporte técnico de su parte.

A medida que avanza en su análisis, es importante entender qué es SAP y qué no es en lo que respecta a la facturación electrónica. Según su propia descripción, [SAP](#) es uno de los principales productores mundiales de software para la gestión de procesos empresariales, desarrollando soluciones que facilitan el procesamiento eficaz de datos y el flujo de información entre organizaciones. SAP no es un proveedor de facturas electrónicas registrado ante las autoridades tributarias locales, lo que significa que, en algún momento, aunque decida crear su propia solución, tendrá que contratar a un proveedor final.

Lo que hay que saber sobre Sovos

El cambio hacia la facturación electrónica en tiempo real está transformando el cumplimiento de empresa a gobierno en cada punto de la cadena de suministro. En Sovos, ayudamos a mitigar el fraude y reducir la fricción con un cumplimiento fiscal permanente.

Lo ayudamos a mantenerse enfocado en su negocio central al reducir la fricción de los complejos mandatos de digitalización de impuestos adoptando un enfoque orientado al futuro para el cumplimiento de impuestos indirectos con herramientas inteligentes que brindan los conocimientos que necesita para generar una ventaja competitiva.

.....

Qué es posible con Sovos:

- Cobertura global
- Impuestos preparados para el futuro
- Mejore las defensas frente a auditorías
- Acceso en cualquier momento y lugar
- Agilice los procesos empresariales
- Simplifique sus flujos de trabajo
- Proteja los márgenes de beneficios

- **“Nuestro personal puede enfocarse en actividades empresariales estratégicas en lugar de estar constantemente investigando e implementando cambios continuos por país. Debido a que Sovos proporciona las actualizaciones en la red y las configuraciones para el ERP SAP, hemos sido capaces de trabajar con un solo proveedor en múltiples países y gestionar con confianza los cambios en la legislación de la Nota Fiscal de Brasil y el CFDI de México”.**

~ Randy Isdahl, Director de Arquitectura de Procesos SAP, Brown-Forman

TCO y el alto costo de lo gratuito

Cuando ya está pagando por su infraestructura existente o está en proceso de realizar un gran desembolso para actualizar a una nueva plataforma, el concepto de obtener algo gratis resulta atractivo. Sin embargo, es importante recordar que gratis al principio no significa gratis durante toda la vida del proyecto, y el costo total de propiedad puede acabar siendo mucho mayor.

Según [Gartner Research](#), “todas las soluciones tienen un valor de por vida y un perfil de costos asociados. Múltiples factores pueden influir en los costos y el valor durante la vida útil de una solución determinada. Se presta demasiada atención al precio de compra y muy poca a los demás componentes del costo. El precio de compra rara vez es el mayor componente del costo de los productos de software”.

Aspectos que considerar al momento de calcular el costo total de propiedad y determinar la ruta más adecuada para su organización:

- Mayor complejidad y cómo contabilizarla
- Recursos para crear, probar y mantener el proyecto a lo largo de su vida útil
- Mejoras y actualizaciones: ¿cómo se gestionan y quién lo hace?
- Costos de calidad
- Escalabilidad y recopilación de datos
- Capacitación
- Costo de uso
- Gestión del rendimiento
- Experiencia del usuario
- Integración y despliegue

Dependiendo de su sector o caso de uso, también puede haber otros factores para tener en cuenta. En palabras de Gartner, “el precio de compra no suele ser el mayor componente del costo de los productos de software”, así que asegúrese de que comprende la inversión total necesaria para resolver sus necesidades de cumplimiento de facturación electrónica. No deje que los precios iniciales le lleven por un camino más caro y difícil.

- **“Nuestro mayor reto era que Philips tenía una arquitectura y una estrategia de TI globales basadas en nuestra plataforma ERP... el equipo internacional no sólo aprobó la adopción del sistema [Sovos], sino que la solución también pasó a formar parte de la estrategia de arquitectura global”.**

~ Alexander Quinze, CIO y Jefe de Excelencia Operativa de Royal Philips

¿Comprar una solución especializada o hacerla uno mismo?

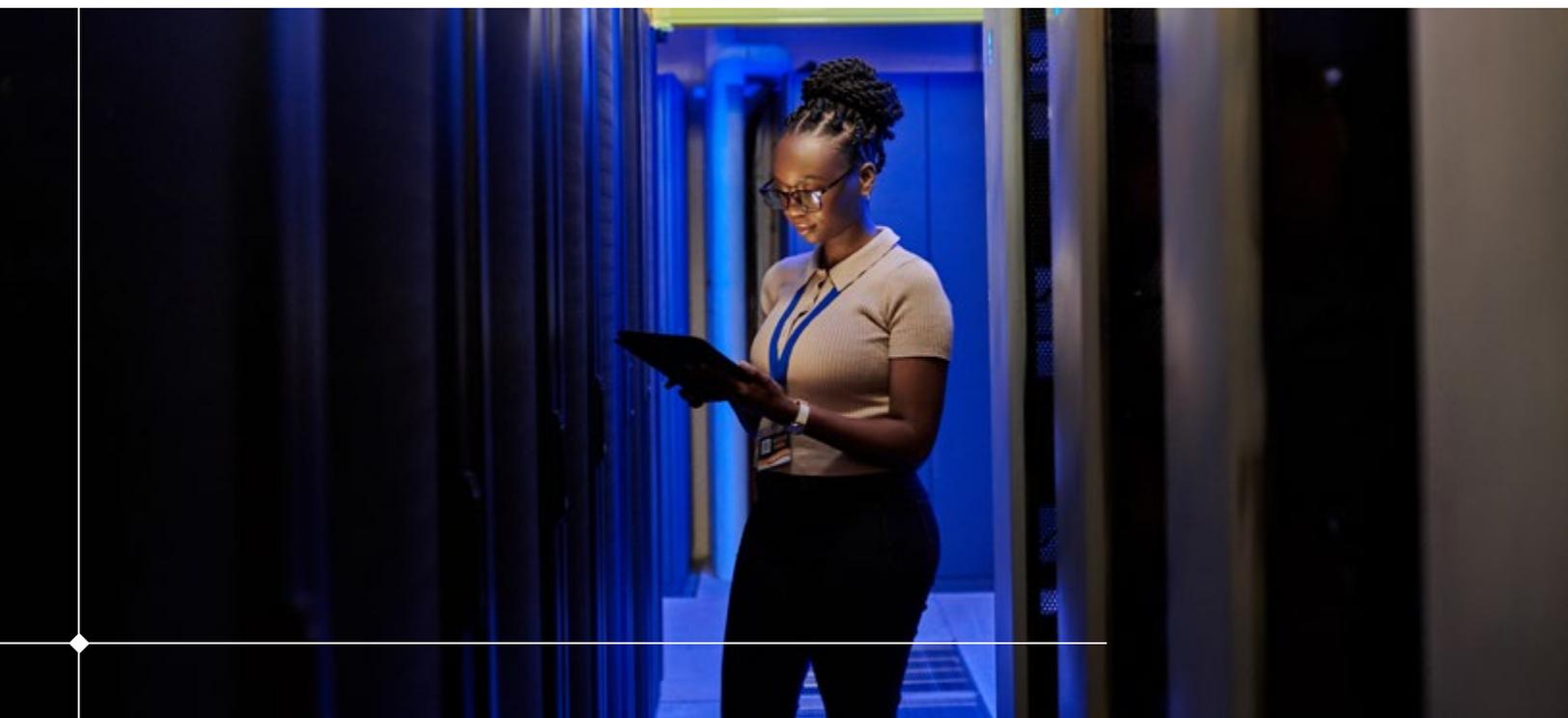
Se trata de una consideración común a empresas de todos los tamaños y sectores, que se refiere a una serie de problemas o retos potenciales que requieren una solución tecnológica para solucionarlos. ¿La compramos o la construimos nosotros mismos?

Aspectos como la eficacia, la facilidad de uso y el rendimiento de la solución deben tener un peso importante a la hora de tomar una decisión. Debe considerar la aplicación práctica de estas soluciones y cómo funcionarán en terreno cuando las transacciones se mueven con rapidez y las condiciones evolucionan constantemente. Al fin y al cabo, si el producto no funciona como fue diseñado y no satisface sus necesidades, esencialmente no tiene valor.

Usando un ejemplo práctico para ilustrar la diferencia entre construir su propia solución de cumplimiento electrónico e implementar un proveedor de extremo a extremo, considere esto. Puede ir a cualquier gran tienda de artículos para el hogar y comprar todo lo necesario para construir la cocina de sus sueños.

Sin embargo, antes de emprender esta tarea debe preguntarse:

- ¿Tengo los conocimientos necesarios para construirlo?
- ¿Cuánto tiempo me llevará?
- ¿Cuántos errores cometeré por el camino?
- ¿Qué aspecto tendrá el producto final?
- Si se tienen en cuenta todos los costos, incluidos el tiempo y los recursos, ¿es realmente más barato?



¿Por qué es tan importante realizar correctamente la facturación electrónica?

Gestionar con éxito el cumplimiento de la facturación electrónica no es algo deseable, es un requisito para cualquier empresa que opere en un lugar donde existan y se apliquen las leyes del [impuesto sobre el valor agregado \(IVA\)](#). Y cada vez con mayor intensidad. El rápido ritmo de la globalización ha llevado a los gobiernos de todo el mundo a aprovechar las nuevas y mejores tecnologías para cerrar las brechas fiscales.

Aunque los requisitos específicos de cada país difieren, el cambio hacia la facturación electrónica en tiempo real está transformando el cumplimiento de las obligaciones entre empresas y gobiernos en todos los puntos de la cadena de suministro, y está haciendo que las empresas se esfuercen por convertir el cumplimiento continuo de las obligaciones fiscales en una ventaja.

De todas las cuestiones que los clientes de SAP deben abordar al actualizar las infraestructuras de TI y, en última instancia, migrar a SAP S/4HANA, el cumplimiento de las normativas fiscales, a primera vista, parece una de las más mundanas. No hay mucho entusiasmo por asegurarse de que los sistemas financieros cumplen las normativas globales para hacer cumplir las leyes del IVA.

Sin embargo, una mala gestión del cumplimiento de las normativas fiscales podría provocar el tipo de entusiasmo equivocado, el que cuesta dinero, reduce el flujo de caja, deja a las empresas expuestas a auditorías y descarrila la transformación digital y las migraciones a SAP [S/4HANA](#).

Estas son tres de las principales consecuencias de no ejecutar esta actividad crítica.

#1: Incapacidad para simplificar la arquitectura de TI

La naturaleza fragmentada de los mandatos de facturación electrónica proporciona un ejemplo perfecto de cómo el mal manejo del cumplimiento de la facturación electrónica puede frenar los esfuerzos de transformación digital de los clientes de SAP. A medida que las empresas se proponen simplificar su arquitectura de TI como parte de un cambio a SAP S/4HANA, tratarán de reducir el número de sistemas que tienen que crear, supervisar y mantener.

#2: Incapacidad para innovar

La mala gestión del cumplimiento de la facturación electrónica puede también sofocar la innovación, que es fundamental para el éxito de cualquier transformación digital. La gestión de sistemas de cumplimiento fiscal dispares conduce a un proceso interminable de pegar trozos y piezas de sistemas. Esa actividad acaba consumiéndolo todo, sin dejar espacio para la creatividad en la reestructuración de las capacidades financieras y de TI.

#3: Incapacidad de planificar para SAP S/4HANA

De hecho, si no cumplen la normativa, los clientes de SAP no podrán implantar nuevos sistemas de comercio electrónico como parte del cambio a SAP S/4HANA. Tendrán que seguir gestionando múltiples aplicaciones de comercio electrónico dispares en lugar de cumplir la promesa, el ahorro de costos y la eficiencia de la centralización.

• **“Sovos combina la experiencia local con una experiencia de cliente global y fluida en todo su conjunto de soluciones de cumplimiento. Son una opción sólida para las empresas de cualquier tamaño que buscan software y servicios de impuestos en la nube para satisfacer las demandas de cumplimiento y regulación en cualquier lugar donde hagan negocios”.**

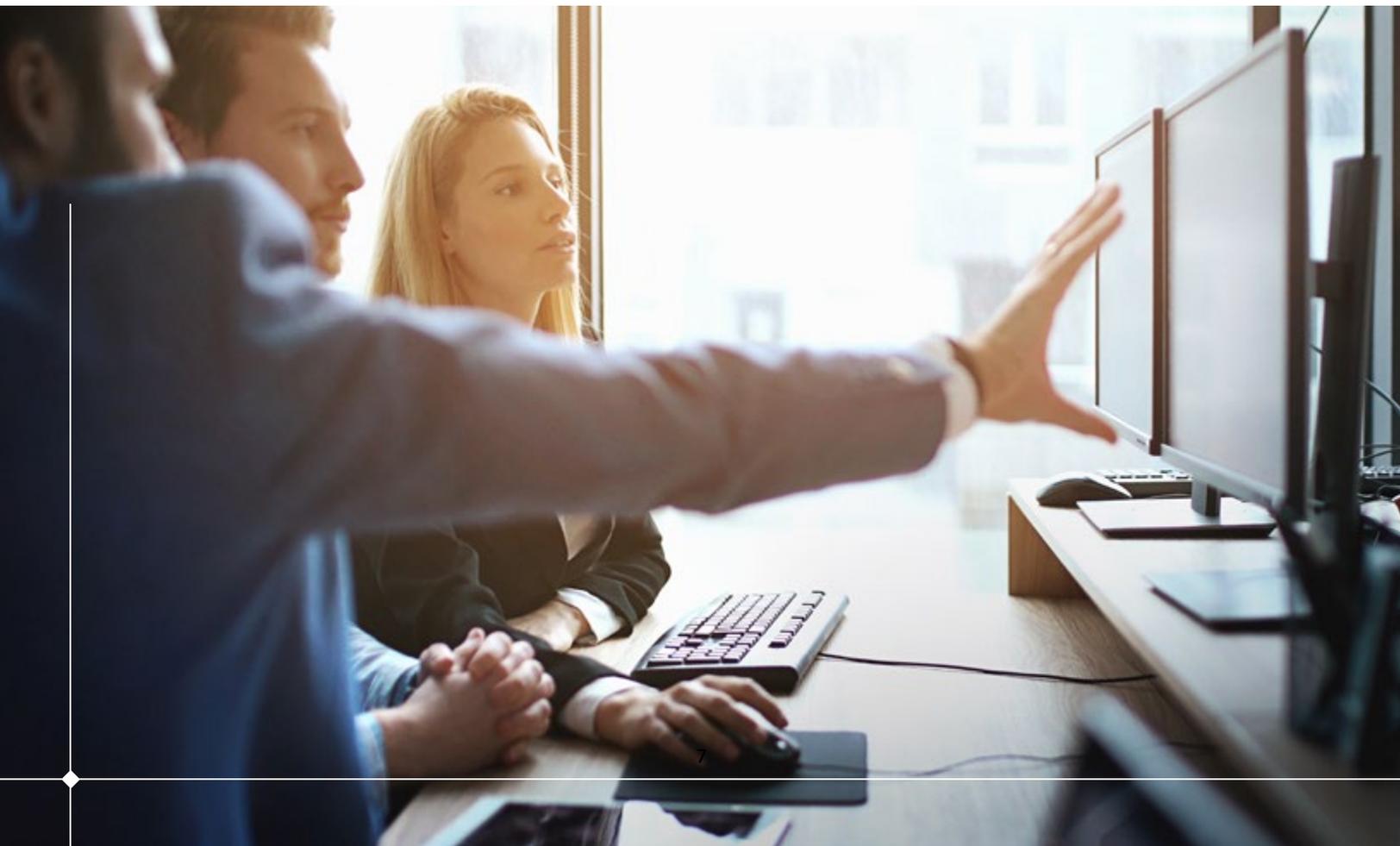
~ Kevin Permenter, director de investigación de IDC, Aplicaciones Financieras

¿Qué hago ahora?

No hay dos organizaciones iguales. Es importante que reúna todos los datos y la información necesarios para realizar la mejor inversión a largo plazo para su empresa, que le garantice el éxito en la gestión de sus necesidades de cumplimiento de facturación electrónica, al tiempo que le proporciona el grado necesario de certeza sobre los costos.

Le invitamos a hablar con nuestros expertos de Sovos como parte de su proceso de recopilación de información.

[Contáctenos](#)



SOVOS

Sovos está específicamente diseñado para los impuestos modernos: un panorama complejo y en evolución en el que las autoridades fiscales globales están requiriendo una mayor visibilidad y control de los procesos de negocio.

Soluciones y servicios de software para el mercado global

© 2022 Sovos Compliance, LLC.

SOVOS es una marca registrada de Sovos Compliance, LLC

Contáctenos: +562 2496 8100

sovos.com/es/contacto

